

Apresentação

O processo para cadastrar a nova promoção por Markup é realizada através da rotina **2323 – Cadastrar Promoções**, que define um desconto superior ao desconto da empresa, permitindo dinamizar no processo da liberação do pedido.

Esse tutorial orienta o usuário a realizar o cadastro da promoção por markup e a utilização dessa promoção.

Abaixo, descrição da criação e das últimas alterações efetuadas no documento.

Tabela de Alterações		
Data	Versão	Descrição
03/02/2016	v.1.0	Criação do documento

1. Procedimentos iniciais

Para utilizar o processo promoção por markup são necessários os seguintes procedimentos iniciais:

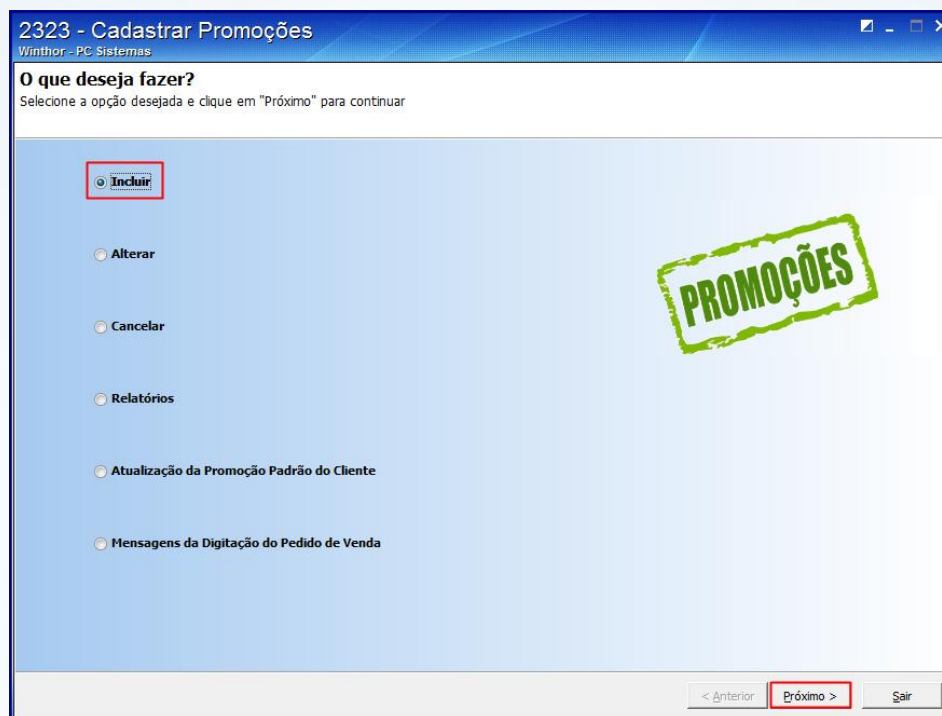
- Atualizar a rotina:
 - ✓ **2323 – Cadastrar Promoções**, versão 23.36.04 ou superior
- Liberar acesso às permissões na rotina **530 – Permitir Acesso à Rotina**:
 - ✓ **1 – Permitir Acesso Opção: Incluir Promoção**
 - ✓ **2 - Permitir Acesso Opção: Alterar Promoção**
 - ✓ **3 - Permitir Acesso Opção: Excluir Promoção**
 - ✓ **4 - Permitir Acesso Opção: Relatório das Promoções**

2. Cadastrar Nova Promoção - Markup

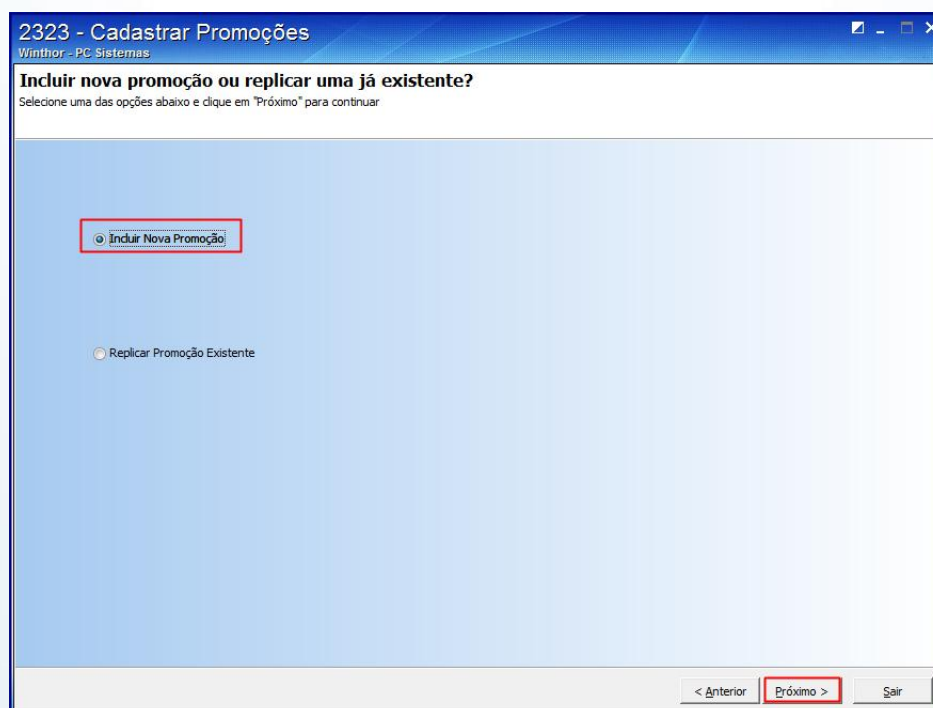
Para realizar o processo pré-cadastro de premiações, efetue os seguintes procedimentos:

2.1 Acesse a rotina **2323 – Cadastrar Promoções**;

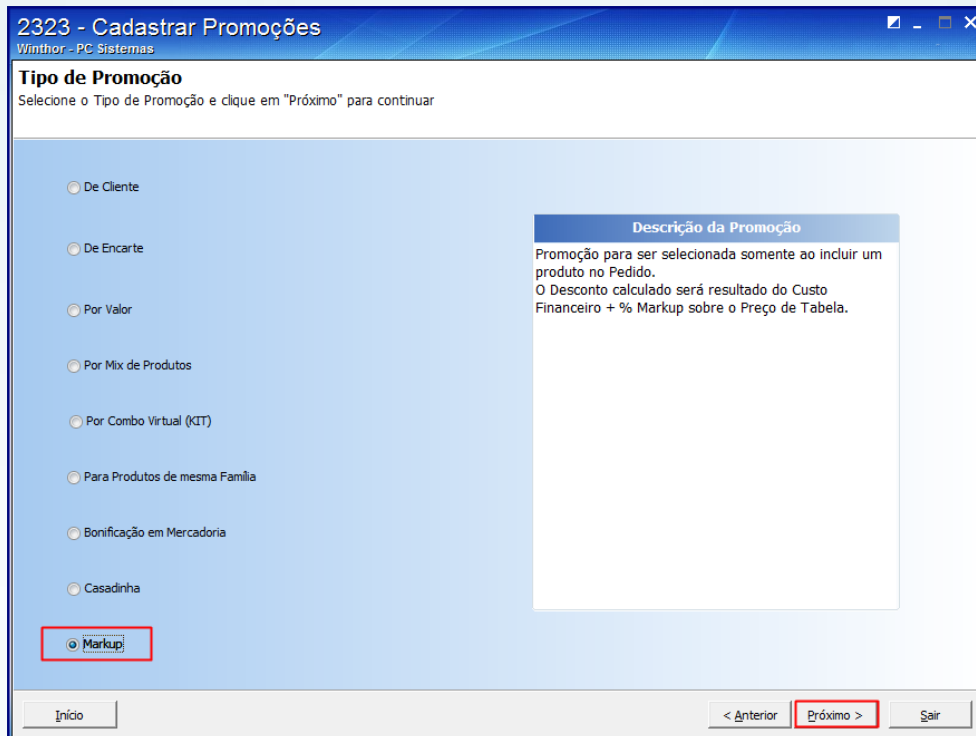
2.2 Selecione a opção **Incluir** em seguida clique o botão **Próximo**;



2.3 Selecione a opção **Incluir Nova Promoção** em seguida clique o botão **Próximo**;

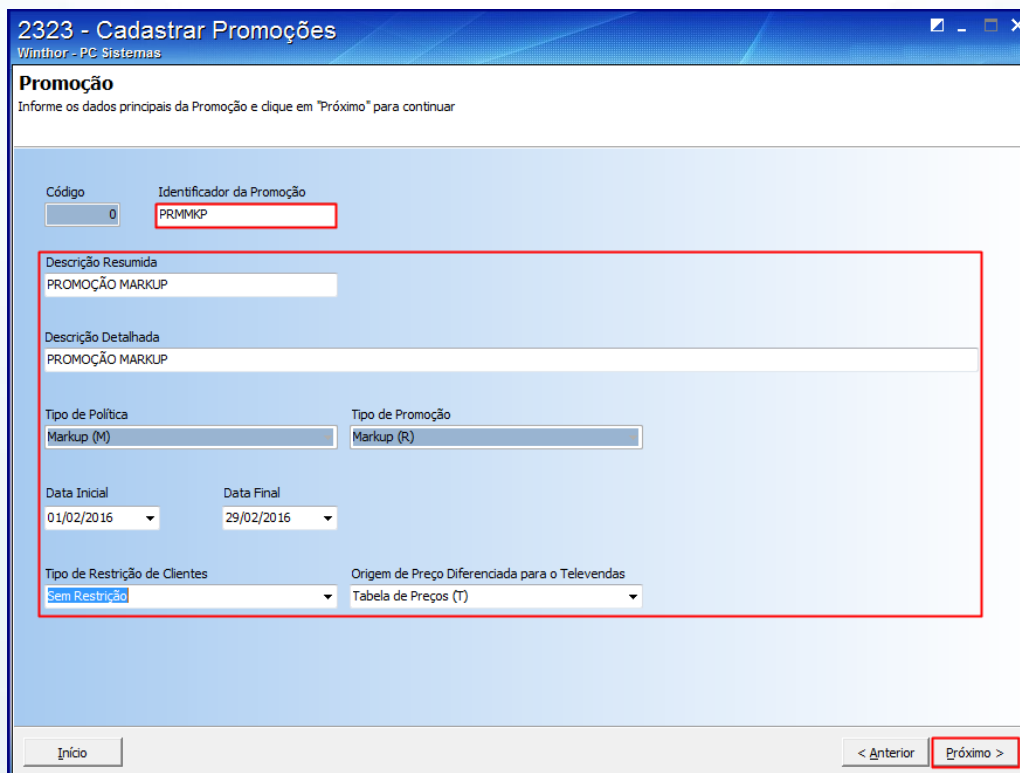


2.4 Selecione a opção **Markup**, sem seguida clique o botão **Próximo**;

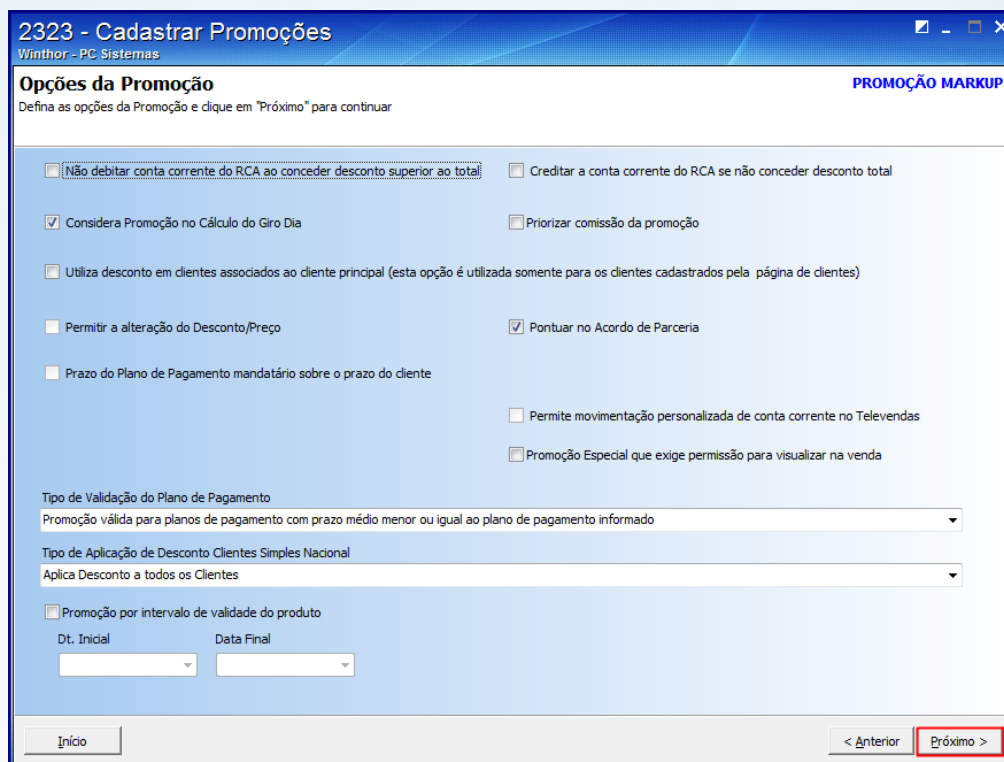


2.5 Preencha os campos **Identificador da Promoção**, **Descrição Resumida**, **Descrição Detalhada**, **Tipo de Política**, **Tipo de Promoção**, **Data final** e **Data Inicial**, **Tipo de Restrição de Clientes** e **Origem de Preço Diferenciada para o Televidas**;

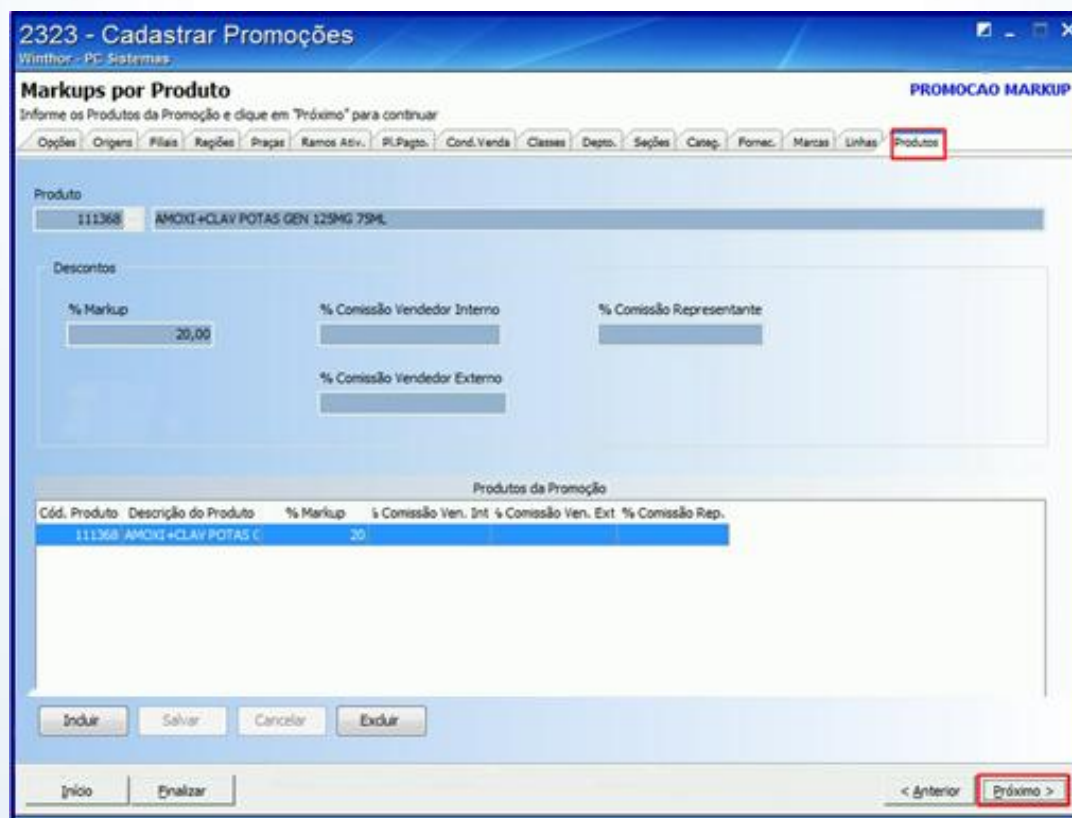
2.6 Clique o botão **Próximo**;



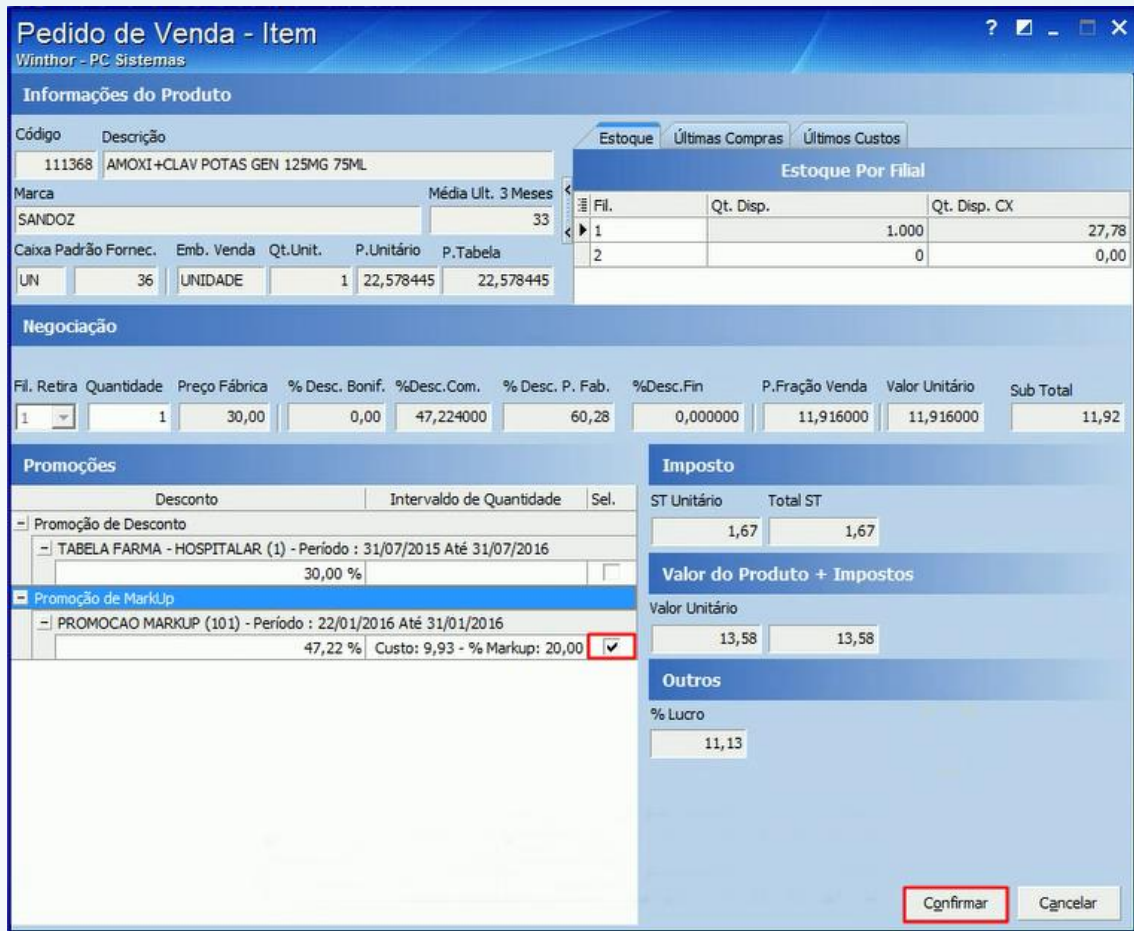
2.7 Na tela **Opções da Promoção** clique o botão **Próximo**;



2.8 Na aba **Produtos**, preencha os campos **% Markup**, **% Comissão Vendedor Interno**, **% Comissão Representante** e **% Comissão Vendedor Externo** conforme necessidade, em seguida clique o botão **Próximo**;



2.9 No campo **Promoção Markup** selecione a promoção em seguida clique o **Confirmar** para finalizar o processo;



Pedido de Venda - Item
WinThor - PC Sistemas

Informações do Produto

Código: 111368 Descrição: AMOXI+CLAV POTAS GEN 125MG 75ML

Marca: SANDOZ Média Ult. 3 Meses: 33

Caixa Padrão: UN Emb. Venda: 36 Fornec.: UNIDADE Qt.Unit.: 1 P.Unitário: 22,578445 P.Tabela: 22,578445

Estoque Por Filial

Fil.	Qt. Disp.	Qt. Disp. CX
1	1.000	27,78
2	0	0,00

Negociação

Fil. Retira	Quantidade	Preço Fábrica	% Desc. Bonif.	% Desc. Com.	% Desc. P. Fab.	% Desc. Fin.	P. Fração Venda	Valor Unitário	Sub Total
1	1	30,00	0,00	47,224000	60,28	0,000000	11,916000	11,916000	11,92

Promoções

Desconto	Intervalo de Quantidade	Sel.
- Promoção de Desconto		
- TABELA FARMA - HOSPITALAR (1) - Período : 31/07/2015 Até 31/07/2016		
30,00 %		<input type="checkbox"/>
+ Promoção de Markup		
- PROMOCAO MARKUP (101) - Período : 22/01/2016 Até 31/01/2016		
47,22 %	Custo: 9,93 - % Markup: 20,00	<input checked="" type="checkbox"/>

Imposto

ST Unitário	Total ST
1,67	1,67

Valor do Produto + Impostos

Valor Unitário	Total
13,58	13,58

Outros

% Lucro
11,13

Confirmar **Cancelar**

Mantenha o **WinThor Atualizado**, assim você proporciona o crescimento da sua empresa através de soluções criadas especialmente para o seu negócio!

Estamos à disposição para mais esclarecimentos e sugestões.

Fale com a PC: www.pcsist.com.br

Central de Relacionamento - (62) 3250 0210